

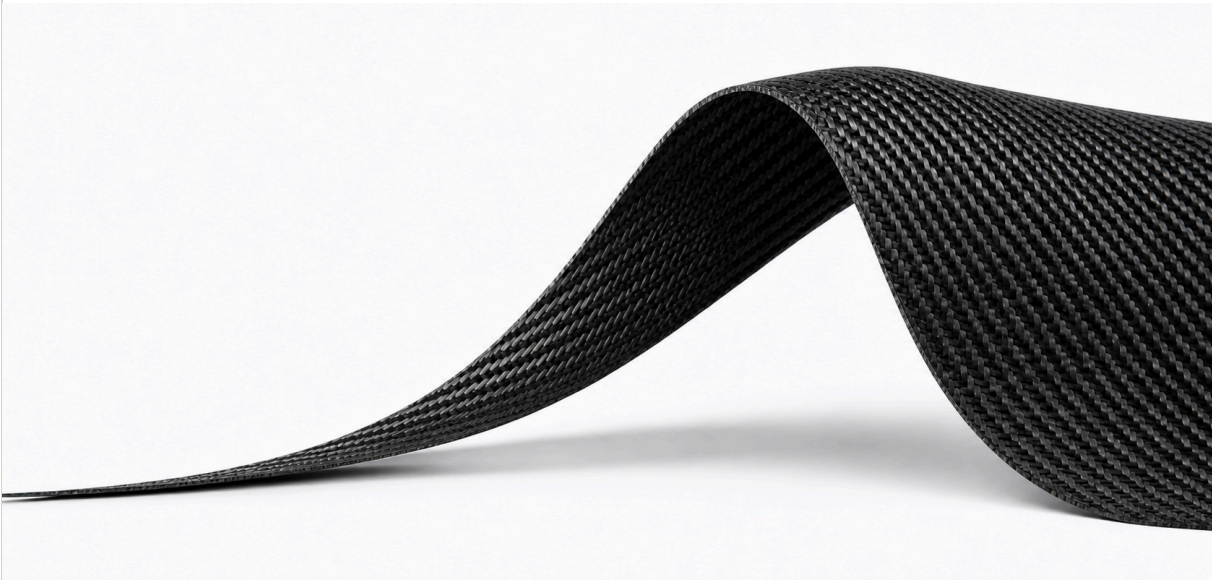
ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА CORDTEX

СТАТЬ ДИЛЕРОМ CORDTEX

Ищем партнёров, готовых развивать продажи карбоновых и композитных материалов в своём регионе и отрасли.

Предлагаем привлекательные комиссионные условия. Формат сотрудничества фиксируем индивидуально после знакомства с вашим рынком и задачами.

□ ОБСУДИТЬ ПАРТНЁРСТВО →



РАЗВИВАЕМ ПРОДАЖИ КАРБОНА ВМЕСТЕ
ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ПАРТНЁР

Партнёр развивает продажи и отношения с клиентом. CORDTEX подключается к продуктовой, технической и коммерческой части проекта.

Конкретный формат работы и границы ответственности фиксируем до начала сотрудничества.

ОБСУДИТЬ ФОРМАТ →

01

ПРОДУКТОВАЯ БАЗА

Карбоновые и композитные материалы, заготовки и услуги обработки — в одном продуктовом контуре.

02

КОМИССИОННАЯ МОДЕЛЬ

Привлекательные условия согласуем отдельно для выбранного рынка, продукта и роли партнёра.

03

ИНЖЕНЕРНАЯ ПОДДЕРЖКА

Сложные технические вопросы передаём профильному специалисту до подготовки предложения клиенту.

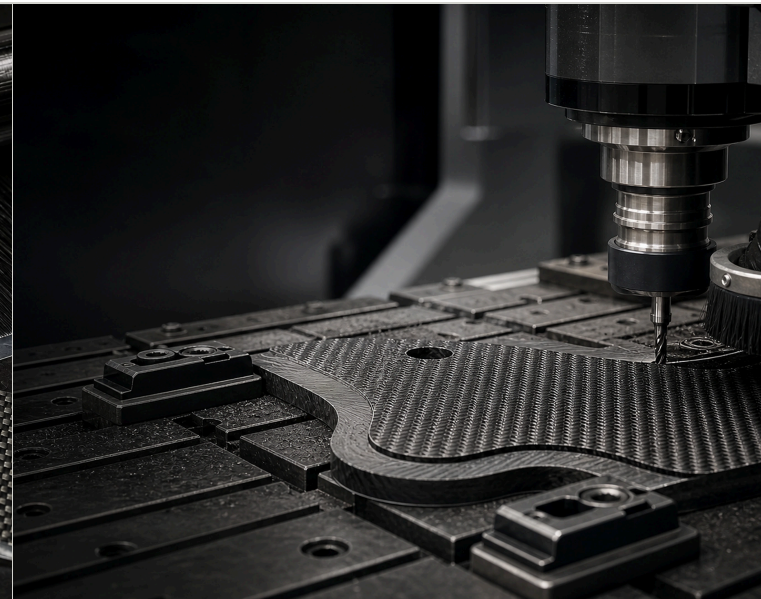
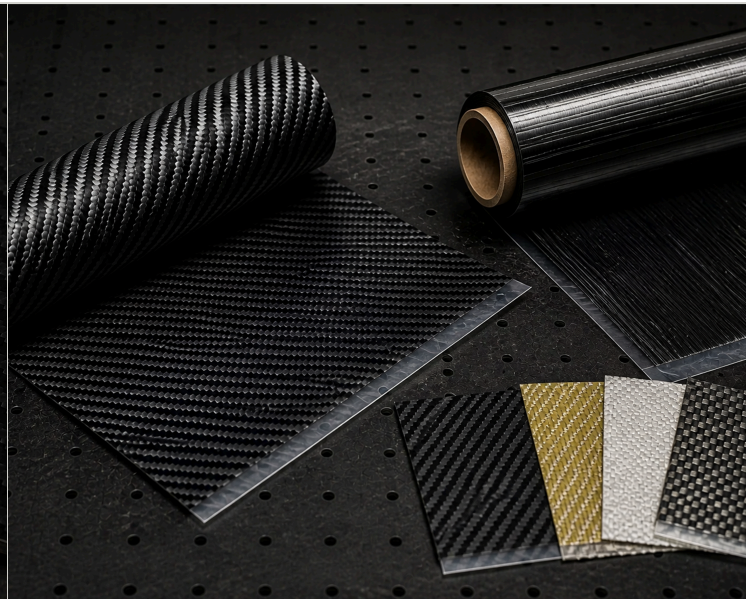
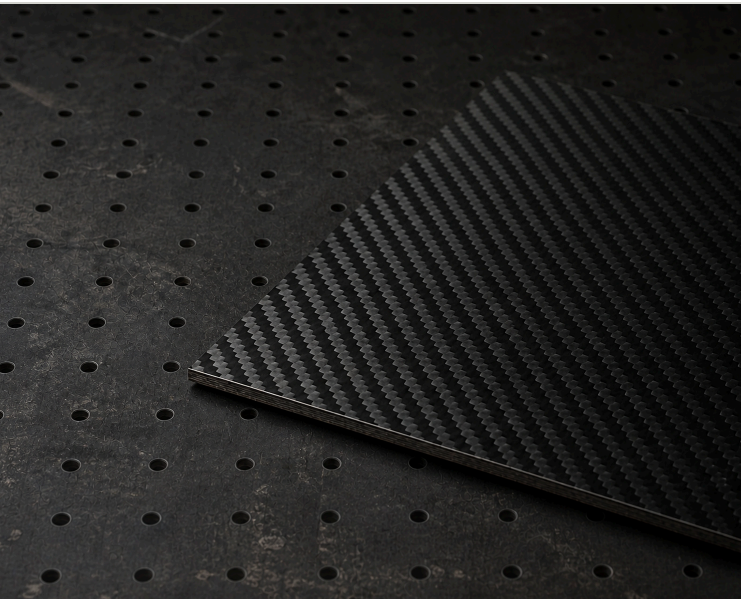
04

МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОДАЖ

Структурируем характеристики, визуалы и аргументы под согласованные каналы продвижения.

ЧТО МОЖНО ПРЕДЛАГАТЬ КЛИЕНТАМ

Партнёр может развивать одно направление или собрать комплексное предложение — от материала до обработки детали.



01 МАТЕРИАЛЫ СО СКЛАДА →

Карбоновые листы, трубки, прутки и углеродные ткани для текущих задач клиента.

[СМОТРЕТЬ МАТЕРИАЛЫ →](#)

02 ПОСТАВКИ ПОД ЗАКАЗ →

Препреги, ткани и углеродное сырьё с параметрами, которые подтверждаются перед заказом.

[ПЕРЕЙТИ К ПРОГРАММАМ →](#)

03 ФРЕЗЕРОВКА НА ЧПУ →

Обработка карбона и изготовление деталей по чертежу, 3D-модели, техническому заданию или образцу.

[ОБРАБОТКА КАРБОНА →](#)

КАК ФОРМИРУЮТСЯ УСЛОВИЯ

Не обещаем абстрактный процент до знакомства с рынком. Сначала определяем роль партнёра и рабочую схему, затем фиксируем понятные условия.

ПРИНЦИП

КОМИССИЯ ПОД РЕАЛЬНУЮ МОДЕЛЬ ПРОДАЖ

Условия зависят от продуктового направления, участия партнёра в сделке и особенностей проекта. Итоговую модель согласуем до начала совместной работы.

▫ ОБСУДИТЬ УСЛОВИЯ →

01

РЫНОК И НАПРАВЛЕНИЕ

Регион, отрасль, тип клиентов и продуктовая группа, которую планирует развивать партнёр.

02

РОЛЬ ПАРТНЁРА

Поиск и развитие клиента, сопровождение сделки либо более широкое участие в проекте.

03

ПРОЕКТ И ОБЪЁМ

Номенклатура, ожидаемый объём, регулярность заказов и требуемая техническая поддержка.

04

ФИКСИРУЕМ ДО СТАРТА

Комиссионные условия, порядок передачи клиента, зоны ответственности и рабочие контакты сторон.

КОМУ ПОДХОДИТ ПРОГРАММА

Важен не формальный статус, а способность находить целевых B2B-клиентов, понимать их задачи и последовательно развивать выбранное направление.

01

КОММЕРЧЕСКАЯ РОЛЬ

РЕГИОНАЛЬНЫЙ
ПАРТНЁР ПО ПРОДАЖАМ

Знает локальный рынок, выстраивает отношения с заказчиками и развивает продажи согласованной продуктовой группы.

02

ПРОЕКТНАЯ РОЛЬ

ИНЖЕНЕРНАЯ ИЛИ
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ
КОМПАНИЯ

Работает с техническими задачами клиентов и дополняет своё предложение материалами либо обработкой карбона.

03

ОТРАСЛЕВАЯ РОЛЬ

ЭКСПЕРТ С ДОСТУПОМ
К ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ

Понимает отрасль, видит потребности компаний и помогает вывести предложение CORDTEX на релевантных заказчиков.

КАК НАЧАТЬ РАБОТУ

Первый этап нужен не для формальностей, а чтобы быстро понять ваш рынок, выбрать рабочее направление и согласовать прозрачную схему взаимодействия.

01

ЗНАКОМСТВО

РАССКАЖИТЕ О СВОЁМ РЫНКЕ

Регион, отрасли, тип клиентов, действующие компетенции и интересующие продуктовые группы.

02

ФОКУС

ВЫБЕРЕМ НАПРАВЛЕНИЕ

Определим, с каких материалов, услуг или клиентских задач целесообразно начать совместную работу.

03

УСЛОВИЯ

СОГЛАСУЕМ МОДЕЛЬ

Зафиксируем роль сторон, порядок передачи клиентов, сопровождение и комиссионные условия.

04

СТАРТ

ПЕРЕЙДЁМ К КЛИЕНТАМ

Подготовим необходимые материалы и начнём работу по первым согласованным обращениям.

КОРОТКО ОПИШИТЕ СВОЙ ОПЫТ, РЫНОК И ИНТЕРЕСУЮЩЕЕ НАПРАВЛЕНИЕ

ЗАПОЛНИТЬ ЗАЯВКУ



РАССКАЖИТЕ О СЕБЕ И РЫНКЕ

Достаточно короткого вводного описания. Мы свяжемся с вами, уточним детали и определим, есть ли подходящий формат сотрудничества.

01 КОНТАКТЫ

Телефон и email обязательны для обратной связи.

02 КОНТЕКСТ

Регион, отрасль и опыт помогут быстрее подготовиться к разговору.

03 БЕЗ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Отправка формы начинает диалог и не подтверждает условия сотрудничества.



ОТКРЫТЬ АНКЕТУ НА САЙТЕ

partners.cordtex-carbon.ru

ЕДИНАЯ ФОРМА CORDTEX

ЗАЯВКА ПАРТНЁРА

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ПОЛЯ

01 КОНТАКТ И КОМПАНИЯ

ИМЯ И ФАМИЛИЯ

Как к вам обращаться

ТЕЛЕФОН

+7 () - -

РЕГИОН ИЛИ ГОРОД

Где планируете работать

КОМПАНИЯ ИЛИ ПРОЕКТ

Необязательно

EMAIL

name@company.ru

САЙТ ИЛИ ПРОФИЛЬ

https://

02 ПРОФИЛЬ СОТРУДНИЧЕСТВА

ВАША ТЕКУЩАЯ РОЛЬ

Выберите вариант

ИНТЕРЕСУЮЩЕЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Определить вместе

03 РЫНОК И ОПЫТ

КОРОТКО О ВАШЕМ РЫНКЕ И КЛИЕНТАХ

Отрасли, тип клиентов, опыт продаж или технические компетенции

04 ОБРАБОТКА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

Оператор: ИП Михайлин Владимир Александрович. Данные используются для ответа на обращение и подготовки к обсуждению партнёрства.

☐ Я даю согласие на обработку персональных данных и ознакомлен(а) с политикой обработки персональных данных.

Согласие можно отозвать по адресу info@cordtex-carbon.ru. Рекламная рассылка в это согласие не включена.

ОТПРАВИТЬ ЗАЯВКУ



ПРЯМОЙ ДИАЛОГ · 07

ГОТОВЫ ОБСУДИТЬ ПАРТНЁРСТВО?

Расскажите, в каком регионе и с какими клиентами вы работаете. Мы оценим возможный формат и предложим следующий шаг.

□ ЗАПОЛНИТЬ ЗАЯВКУ ↑

ПРЯМОЙ КОНТАКТ

ОБСУДИМ РЫНОК, ПРОДУКТЫ И РОЛЬ

Ответим на вводное обращение и согласуем формат первого разговора.

8 (495) 001-44-36

info@cordtex-carbon.ru

МОСКВА · РАБОТАЕМ ПО РОССИИ



Инженерный подход к материалам,
производству и готовым изделиям.

РАЗДЕЛЫ

Главная
Материалы
Производство
FRV и БПЛА
Новости карбона

КОМПАНИЯ

Философия
О компании
Документы
Партнёрам
Контакты

СВЯЗАТЬСЯ

8 (495) 001-44-36
info@cordtex-carbon.ru
Завод в Китае
Склад в Москве
Работаем по России